

REGISTRIERUNG VON WEITERBILDUNGSVERANSTALTUNGEN

Veranstalter	IFFUN – Informationen für Finanz- und Nachfolgeplanung (haftungsbeschränkt)
Titel der Veranstaltung	WebSeminar „Der Angst-Reflex: Wie Verlustaversion Anlageentscheidungen in der Krise sabotiert“
Themen/Agenda	Wenn die Märkte verunsichern, zählt die Qualität des Gesprächs. Was geschieht, wenn die Sorge vor Verlusten den Blick auf eine langfristige Anlagestrategie verstellt? Dieses Webinar richtet den Fokus auf die psychologischen Mechanismen hinter Verlustaversion und Angst-Reflexen sowie auf ihre Bedeutung für die Beratung in angespannten Marktphasen. Janko Laumann verbindet finanzpsychologische Einordnung mit konkreten Gesprächs- und Reflexionsfragen. Im Mittelpunkt steht, emotionale Reaktionen zu erkennen, Entscheidungen gemeinsam zu strukturieren und Kunden Orientierung zu geben, ohne ihre Sorgen kleinzureden. Inhalte und Agenda Verlustaversion verstehen. Wie die Wahrnehmung möglicher Verluste Anlageentscheidungen beeinflussen kann und welche Fragen sich daraus für die Beratung ergeben. Angst-Reflexe erkennen. Typische Reaktionen in Krisen und Marktverwerfungen sowie ihr Einfluss auf Risikowahrnehmung und Handlungsbereitschaft. Sorgen ansprechen, Orientierung geben. Gesprächsführung mit Kundinnen und Kunden in emotional belasteten Marktsituationen. Entscheidungen nachvollziehbar strukturieren. Beraterische Ansätze, um Handlungsdruck zu reflektieren, Ziele zu klären und typische Fehlreaktionen zu hinterfragen. Praxisfälle in Prüffragen übersetzen. Erfahrungsbeispiele und konkrete Fragen für die Vorbereitung und Führung von Krisengesprächen. Ihr Nutzen: Mehr Orientierung in emotionalen Marktphasen Die Teilnehmenden können psychologische Einflussfaktoren auf Anlageentscheidungen erkennen, Verlustaversion einordnen und daraus geeignete Gesprächs- und Prüffragen ableiten. Sie schärfen ihr Verständnis für die Grenzen der eigenen Rolle und erkennen, wann eine weitergehende fachliche oder psychologische Unterstützung erforderlich ist. Zielgruppe und Methodik Finanz- und Nachfolgeplaner, Vermögensbetreuer, Finanzberater sowie Berater von Unternehmerfamilien. Praxisvortrag mit Erfahrungsbeispielen, Reflexionsfragen und moderierter Fragerunde. Keine individuelle Anlage-, Rechts- oder Steuerberatung.

Referent	 Janko Laumann Vertriebs- und Finanzpsychologe Institut für angewandte Finanzpsychologie / Academy of cognitive finance Janko Laumann ist Wirtschaftspsychologe, Gründer und Leiter des Instituts für angewandte Finanzpsychologie sowie Gründer der Academy of cognitive finance. Er hat Wirtschafts- und Organisationspsychologie sowie kognitive Neurowissenschaften studiert und ist Diplom-Bankbetriebswirt. Er verbindet damit psychologisches Fachwissen mit langjähriger Erfahrung im Bankvertrieb. Zu seinen Schwerpunkten gehören die Psychologie des Anlegerverhaltens, Risikokommunikation, Gesprächsführung in der Anlageberatung und Kundenbeziehungsmanagement. Als Trainer, Berater und Referent beschäftigt er sich mit der verständlichen Übertragung finanzpsychologischer Erkenntnisse in die Beratungspraxis. Profil / Foto: http://www.geldundgehirn.de/janko-laumann.html Profil: https://geldundgehirn.wordpress.com/eine-seite/
Termin/Dauer der Veranstaltung	10. Februar 2027 12.30 bis 13.30 Uhr Dauer: 60 Minuten
Ort der Veranstaltung	Online-Webinar per Microsoft Teams
Anmeldeschluss	9. Februar 2027 bis 18 Uhr
Kosten	Exklusiv für Premium-Abonnenten von IFFUN. Jahresbeitrag: 99 Euro netto für die Teilnahme an allen IFFUN-Veranstaltungen. Informationen und Anmeldung: www.iffun.de/anmeldung
CPD-Credits und Themengebiete für FPSB-Zertifikatsträger	<i>Wird vom FPSB Deutschland ausgefüllt.</i> 1,0 CPD-Credits für 1.4 c
FPSB-Registrierungsnummer	<i>Wird vom FPSB Deutschland ausgefüllt.</i> 27-009
Kontaktdaten des Veranstalters	IFFUN – Informationen für Finanz- und Nachfolgeplanung (haftungsbeschränkt) z. Hd. Herrn Henning Krischke Im Löhle 31 73527 Schw. Gmünd
Telefon	+49 7171 3559965
E-Mail	office@iffun.org
Internet	www.iffun.de